

## **Technico-Commercial TN (H/F) – CDI**

Groupe Gorgé ([www.groupe-gorge.com](http://www.groupe-gorge.com)) est un groupe familial industriel coté sur Euronext, compartiment B qui se structure en trois pôles d'activités. Le pôle Vigians comprend la protection incendie active et passive pour les marchés de l'énergie (pétrole, gaz, maritime, offshore) et pour les secteurs industriels et tertiaires en France, le développement de projets spécifiques et de services dans la robotique industrielle, la protection et la sécurité en milieu nucléaire.  
Ce pôle regroupe une douzaine de sociétés en France et à l'étranger pour un CA de plus de 281,2 M€ en 2016.

CLF Satrem, société du Pôle Vigians du Groupe Gorgé, est spécialisée dans la sécurité incendie. Plus particulièrement, CLF Satrem oriente ses activités autour de la conception, la fabrication, installation et la maintenance des systèmes actifs de protection incendie de types Sprinkleur, brouillard d'eau, RIA, Colonnes sèches/humides, poteaux incendie.

### **Nous recherchons :**

- Agence SO situé à Montrabe (31)
- 1 Technico-Commercial TN

Nous recherchons actuellement pour notre agence du Sud-Ouest un Technico-Commercial Travaux Neufs.

Sous la responsabilité du Chef d'Agence, vous assurez le développement de l'activité à travers les objectifs fixés dans le plan d'activité commercial. Vous prospectez de nouveaux clients, de nouveaux projets.

De la prospection commerciale jusqu'à la proposition commerciale, vous vous assurez de la pertinence technique et contractuelle des réponses aux besoins de nos clients.

Afin de satisfaire les objectifs de prise de commandes et de rentabilité, vous organisez et préparez en collaboration avec les différents responsables de services les actions de prospection, de chiffrage, de relevé sur sites et de réalisation des devis.

Vous participez également à l'amélioration continue du système qualité, sécurité, santé et environnement.

### **Profil :**

Ce poste requiert de bonnes capacités relationnelles. Homme de terrain, vous êtes autonome et réactif aux demandes de clients, vous avez le sens du service client.

Vous avez une formation technique supérieure BTS ou ingénieur, possédez 5 ans minimum d'expérience dans une fonction similaire dans le secteur du bâtiment (protection incendie, tuyauterie, climatisation, fluides) et une expérience réussie dans la vente de solutions techniques sur mesure et vendu clé en main.

Votre rigueur, votre esprit d'équipe et vos qualités d'organisation sont des atouts qui vous permettront de réussir dans ce poste et d'évoluer au sein de notre société.

Ce poste est à pourvoir immédiatement.