

## Technico-Commercial Service (H/F) – CDI

CLF SATREM (9 agences en France ; 200 collaborateurs ; CA = 37 M€) appartient à un groupe industriel français (1 600 personnes ; CA = 260 M€) coté en bourse et de dimension internationale. Spécialiste des systèmes fixes de protection incendie (sprinkleur, RIA, brouillard d'eau, mousse), CLF SATREM ([www.clf-satrem.com](http://www.clf-satrem.com)) conçoit, installe et maintient ces équipements dans des environnements industriels (usines, plateformes logistiques) et tertiaires (centres commerciaux, ERP).

### Nous recherchons :

- Agence MED située à Aix en Provence (13)
- 1 Technico-Commercial Services – H/F

Nous recherchons actuellement pour notre agence de Méditerranée un Technico-Commercial Services.

Sous la responsabilité du Chef d'Agence, vos missions sont les suivantes :

- Le développement du parc contrat : prospection terrain, traitement des appels d'offres.
- Analyser les besoins clients en fonction des gammes de maintenance à proposer.
- Développer les maintenances dites « ponctuelles » (entretien triennal, formation, assistance).
- Solliciter le service travaux pour les dossiers particuliers
- Faire valider les offres techniques et commerciales (devis, fiche de prix) par sa hiérarchie
- Consulter des partenaires CLF SATREM dans le cadre de chiffrages particuliers
- Appliquer les procédures QSSE et remonter les non conformités

### Profil :

Vous avez une formation technique supérieure type BTS, possédez 2 ans minimum d'expérience dans une fonction similaire dans le secteur du bâtiment (protection incendie, tuyauterie, climatisation, fluides) et une expérience réussie dans la vente de solutions techniques sur mesure et vendu clé en main. Vous avez également des compétences techniques en fluide (élec, hydraulique ou thermique).

Votre rigueur, votre esprit d'équipe et vos qualités d'organisation sont des atouts qui vous permettront de réussir dans ce poste et d'évoluer au sein de notre société.