

Chargé d'affaires TN (H/F) – CDI

Groupe Gorgé (www.groupe-gorge.com) est un groupe familial industriel coté sur Euronext, compartiment B qui se structure en trois pôles d'activités. Le pôle Vigians comprend la protection incendie active et passive pour les marchés de l'énergie (pétrole, gaz, maritime, offshore) et pour les secteurs industriels et tertiaires en France, le développement de projets spécifiques et de services dans la robotique industrielle, la protection et la sécurité en milieux nucléaires.

Ce pôle regroupe une douzaine de sociétés en France et à l'étranger pour un CA de plus de 281,2 M€ en 2016.

CLF Satrem, société du Pôle Vigians du Groupe Gorgé, est spécialisée dans la sécurité incendie. Plus particulièrement, CLF Satrem oriente ses activités autour de la conception, la fabrication, installation et la maintenance des systèmes actifs de protection incendie de types Sprinkleur, brouillard d'eau, RIA, Colonnes sèches/humides, poteaux incendie.

Nous recherchons :

- Agence de l'EST situé Wittenheim (68)
- 1 Chargé d'Affaires TN

Il est en charge de la réalisation d'une affaire à partir du transfert de la commande par le service commercial (réunion d'enclenchement) sous les aspects financiers et humains. Il a une obligation de résultats et de mise en œuvre de moyens. Il participe à l'amélioration continue du système qualité, sécurité, santé et environnement de CLF SATREM.

- Ressources Humaines
 - Manager et encadrer les collaborateurs chantier (Conducteurs de travaux, Chefs de chantier, Chefs d'équipe, Monteurs).
- Gestion
 - Gérer la relation client depuis la prise de commande jusqu'à la réception définitive de l'affaire et le transfert de celle-ci au service SAV.
 - Entreprendre toute action visant à améliorer le résultat des affaires qui lui sont attribuées : optimisation des budgets d'affaires, vente et réalisation de travaux supplémentaires...
 - Assurer la gestion financière (facturation, recouvrement) et contractuelle des affaires qui lui sont attribuées.
 - Réaliser les ré-estimés mensuels des affaires avec le système de gestion.
- Commercial
 - Entreprendre toute action commerciale visant à développer la prise de commandes, notamment auprès de nouveaux prospects, et ceci dans le respect des budgets fixés.
 - Réaliser le chiffrage des projets.
- Organisation/ planification
 - Assurer la planification des projets en termes d'études, préfabrication et montage.
 - Valider les plans réalisés par le BE.
 - Veiller à l'approvisionnement des chantiers en matériel et outillage.
 - Adapter ses effectifs et son organisation en fonction du volume d'activité et déterminer en cas de nécessité les recours à la sous-traitance.
 - Assurer la gestion et le suivi de la sous-traitance.
- Technique
 - Assurer la conformité technique des installations en adéquation avec les pièces marchées, les réglementations applicables et en coordination avec la Direction Technique.